

Table des matières

PARTIE 1

LA LOGISTIQUE INTERNATIONALE, TRANSPORT ET DOUANE

1	Testez-vous	1
2	Les incoterms : mise en œuvre et choix	3
3	Société Speedo : pratique des incoterms 2000	4
4	Incoterms : reconstitution	5
5	Société Merlin : les pièges des incoterms	7
6	Société Dequerre : élaboration d'une fiche tarifaire	9
7	Société Timber : élaboration du tarif export	10
8	Société Flomatic : préparation des expéditions	11
9	Cas Mangou	12
10	Cas Choco	13
11	Cas Dubois	13
12	Société Espigasses : prix unitaire et répartition du fret	14
13	Cas Nord Sud	15
14	Société Roxwet Miscowitz	16
15	Société Lacasse	17
16	Coopérative St Marcellin	18
17	Société Stirmatic : évaluation des coûts d'approvisionnement	20
18	Cas Joss : cotation et offre DDU	21
19	Société Caron : regroupement des expéditions	22
20	Les cycles Gauvil : tarif export et offre commerciale	24
21	Société Blanchet : établissement des coûts d'importation	26
22	Société Leycat import : transport routier et gestion des avaries	27
23	Société GFC : coût de distribution des biens d'équipement	28
24	Société Équilux : cotation air/mer	29
25	BP Fluides	31
26	Société Meunier : gestion d'une importation et coût de revient	33
27	Pier Import	37
28	Société de Transit Général	38
29	Société Pramg Ach@t : gestion des procédures douanières	38
30	Société Agrumex	39
31	Valandré : gestion douanière @	40
32	Portail Prodouane : consultation du Taric @	41
33	Fruit d'or : optimisation des approvisionnements @	42
34	Prodou@ne : accès aux statistiques douanières @	43
35	Market Access Data Base : consultation des données tarifaires et réglementaires @	44
36	Export Helpdesk : consultation de bases de données @	46
37	Recox import : calcul de taxations	46
38	Société FX : opérations intracommunautaires	49
39	Société Pierson Europe : gestion des opérations intracommunautaires	50

40	Choix de régime douanier : cas divers	51
41	Société VDM : à chaque cas son ou ses régimes	52
42	Entreprise Verchaud : régimes suspensifs	53
43	Entreprise Sogral : régime des retours	54
44	Entreprise Pevault : régimes suspensifs	56
45	Société Kass : régimes suspensifs	58
46	Cas Buroconfort	59
47	Société Lejouarec : perfectionnement actif ; mise en libre pratique	60
48	Société Candy : stratégie de dédouanement	61

PARTIE 2

FINANCER ET GARANTIR LES OPÉRATIONS IMPORT-EXPORT

1	Société Avebene : identification des risques	62
2	Société Griffine : identification des risques export	66
3	Société Decouflé : identification des risques export et d'investissement	69
4	Société Spirax : identification des risques export et d'investissement	71
5	Société France Choco : assurance-prospection	72
6	Société Champagne Delaunoy : cotations, risques, marges	73
7	Société BRM : calcul d'encours sur poste « clients »	76
8	Société Dakra Alcor : remise documentaire export	78
9	Société Teem Photonics : remise documentaire export et risque pays	81
10	Société ST Micro : crédit documentaire à l'export	83
11	Société Eramet SA : crédit documentaire à l'export	85
12	Société Afrimali : crédit documentaire à l'export	87
13	Société Flowserve SA : crédit documentaire à l'export	88
14	Société BEL SA : crédit documentaire à l'export	90
15	Société AGC : crédit documentaire export	95
16	Société Gebo Industries : crédit documentaire à l'export	97
17	Société Lear Automotive SA : lettre de crédit stand-by	100
18	Société Bonbon Acidulé : Police Globalliance de Coface	103
19	Entreprise Barlux : Police Atradius	103
20	Société Eurotech : Police Globalliance de Coface	104
21	Société Champagne Saint Louis : Cotation, LCSB et assurance-crédit	105
22	Société Front Porch Digital : <i>open account</i> import ou remise documentaire	108
23	Société Touton SA : risques liés à l'importation et techniques de paiement	110
24	Société King Prawn SARL : remise documentaire import	111
25	Société Neuve Cou : crédit documentaire import	115
26	Société Funboard : crédit documentaire import	116
27	Société Panasia : crédit documentaire import	118
28	Société Batex : crédit documentaire import	119
29	Société les Complices : crédit documentaire import	120
30	Société Couzon : choix entre mobilisation de créance et affacturage	121
31	Société Gallec : escompte de traites	123
32	Société Bains Plus : crédit de campagne	124

33	Société BGM : avance en devises à l'export	125
34	Société Fujinon Santé : conversion de change	125
35	Société Omyacolor : conversion de change et escompte	125
36	Société Spirax : conversion de change	127
37	Société Smoby : ADE et vente à terme et escompte	128
38	Société Seribo : vente à terme et ADE	129
39	Société COMAU : couverture du risque de change et escompte	130
40	Société Medical System : change à terme avec intéressement	131
41	Société Thalès ATM : couverture de change avec cotation et option de change sur appel d'offres	132
42	Société Caddie : option de change à l'exportation	133
43	Société AquaPura : cotation et Nego avec intéressement	134
44	Société Chimex : cas de synthèse	135
45	Société Bois International : achat à terme et crédit documentaire import et ADI	138
46	Edylis : les options de change à l'import	140
47	Société Imphy Alloys : ADI et ADE	141
48	Société Arvalis : garanties et cautionnements de marché	143
49	Société Printex : garanties internationales et financement export	144
50	Société Eramet : garanties internationales sous forme de LCSB	145
51	Société Slicelec : assurance risque de fabrication et police crédit fournisseur avec risque de fabrication	147
52	Société Meteolab SA : crédit fournisseur et escompte	148
53	Société Eolienne : crédit fournisseur, crédit financier et forfaitage international	149
54	Société Arc Export : cas de synthèse	150

PARTIE 3

LA PRISE EN COMPTE DES CONTRAINTES JURIDIQUES

1	Société Pharmatec : analyse des CGV et confirmation	155
2	Les Palets d'Armor : vente de biens de consommation	156
3	Cotélium : conditions de formation et de validité du contrat d'achat	157
4	Société S. : Purchase order	158
5	Société Caliskan : sécurisation des paiements	159
6	Cas Abrimat : analyse et négociation d'un projet de contrat de vente international	161
7	Laverse SA : négociation d'un contrat d'agence commerciale	162
8	Société Lamarée : contrat de distribution	164
9	Cas Arc-en-ciel : choix d'un intermédiaire commercial et gestion du contrat	165
10	Cas Chomet : obligations du concessionnaire et du concédant	166
11	Tubaflex : traitement des appels d'offre, évaluation des risques et offre commerciale	167