

STÉPHANE COURCHAURE

Secrets d'autodidactes

Célèbres ou méconnus :
entrez et réussissez comme eux !

EYROLLES



Comment réaliser vos ambitions professionnelles sans diplôme

Votre parcours scolaire fut un échec ? Vous n'avez pas de diplômes universitaires ? Cependant, vous avez toujours cru en votre destinée et osez façonner votre avenir avec pragmatisme et enthousiasme. Cet ouvrage d'auto-coaching offre une approche décomplexée et résolument optimiste de l'autodidaxie : tout est possible. Savoir lire, écrire et compter suffit ! Concis et direct, il vous propose de « faire le point » et offre des pistes afin de décupler vos talents.

Vous aussi, forcez les portes du succès, inspirez-vous des témoignages des self-made-(wo)men célèbres ou méconnus, et créez la vie de vos rêves ! Un vrai message d'encouragement à tous ceux qui ont la fibre entrepreneuriale...



STÉPHANE COURCHAURE a débuté comme journaliste. Directeur de collection et auteur de plusieurs ouvrages, il évolue ensuite vers des postes d'encadrement d'équipes commerciales. Son sens de l'investigation journalistique l'amène à étudier l'articulation des relations humaines en entreprise, et à créer le cabinet Akmetis. Coach, consultant et formateur spécialisé en management, leadership et communication, il intervient auprès de nombreuses sociétés internationales.

SECRETS D'AUTODIDACTES

Groupe Eyrolles
61, Bd Saint-Germain
75240 Paris Cedex 05
www.editions-eyrolles.com

Du même auteur :

Les Riches comment ils dépensent leur argent, en collaboration avec François Marot, Éditions Balland, 1987.

Les 12 tribus d'Europe, Éditions Ramsay, 1989.

L'éloge du Golf, Éditions Gentlemen, 1990.

Chez le même éditeur :

Booster sa carrière grâce au réseau, Hervé Bommelaer

Réussir sa carrière grâce au Personal Branding, Olivier Zara

En application de la loi du 11 mars 1957, il est interdit de reproduire intégralement ou partiellement le présent ouvrage, sur quelque support que ce soit, sans autorisation de l'éditeur ou du Centre Français d'Exploitation du Droit de Copie, 20, rue des Grands-Augustins, 75006 Paris.

© Groupe Eyrolles, 2012
ISBN : 978-2-212-55451-9

Stéphane Courchaure

SECRETS D'AUTODIDACTES

Célèbres ou méconnus :
entrepreniez et réussissez comme eux !

EYROLLES



*« Ne prendre au sérieux aucune des affirmations
de ce livre ? Excessif.
Les prendre toutes au sérieux ? Excessif.
Envisagez que ces affirmations puissent être
exactes, et trouvez les conséquences à en tirer.
Ces conséquences varient selon qui vous êtes. »*

Roger Pol DROIT,
Dernières nouvelles des choses.

*« Si tu peux voir détruit l'ouvrage de ta vie
Et sans dire un seul mot te mettre à rebâtir...
Si tu peux rencontrer triomphe après défaite
et recevoir ces deux menteurs d'un même front...
Alors les rois, les dieux, la chance et la victoire
Seront à tout jamais tes esclaves soumis
Et, ce qui vaut bien mieux que les rois et la gloire
Tu seras un homme, mon fils.*

Rudyard KIPLING, « *If* ».

À Noa, mon amour inconditionnel.

À Perla, mon inconditionnel amour.

sommaire

| | | |
|------------------------|--|-----|
| introduction | Sept milliards d'autodidactes, et moi, et moi, et moi | 1 |
| chapitre un | Réveillez l'autodidacte qui est en vous | 13 |
| chapitre deux | Histoires vraies, parcours exemplaires | 23 |
| chapitre trois | Développez votre créativité | 35 |
| chapitre quatre | Devenez votre propre coach | 45 |
| chapitre cinq | Dancez avec vos peurs. | 55 |
| chapitre six | Adaptez-vous ! | 63 |
| chapitre sept | Ayez confiance en vous, c'est contagieux | 73 |
| chapitre huit | Agissez, cela fait un bien fou | 83 |
| chapitre neuf | Posez-vous les bonnes questions. | 91 |
| chapitre dix | Ce que vous mesurez, se réalise | 101 |
| chapitre onze | Faites toujours plus que les autres | 111 |
| chapitre douze | Soyez positifs et constructifs. | 119 |
| chapitre treize | Observez, copiez, modélisez, pour mieux vous démarquer. | 129 |
| conclusion | Osez, osez, osez | 137 |
| dédicace spéciale | | 143 |
| bibliographie | | 145 |
| index | | 147 |

introduction

**SEPT MILLIARDS
D'AUTODIDACTES,
ET MOI, ET MOI,
ET MOI**

*« Nous voulons de
la place au soleil.
C'est normal mon
garçon. Alors fait
du soleil au lieu
de chercher à faire
de la place. »*

Jean GIONO.

A l'issue d'une journée de formation sur la « négociation commerciale dans la filiale d'un opérateur téléphonique », Jérémy, conseiller de vente d'environ vingt-cinq ans, au phrasé si typique de sa génération, m'interpelle :

« Stéphane, j'ai une idée de business, je veux créer ma boîte, mais j'ai pas fait d'études. Comment je peux convaincre des banquiers de la financer ? Vous connaissez des gens qui pourraient m'aider ? »

Sa question que je traduis intérieurement comme un SOS me laisse dans l'expectative. Avec une moue dubitative et un froncement de sourcils, je m'entends lui répondre par une pirouette digne d'un politicien expérimenté : « C'est une excellente question... »

J'ai envie de *faire appel* à un ami, sortir un joker, me réfugier derrière une citation célèbre à multiples interprétations ou une phrase kabbalistique à tiroirs du style : « Cherche et tu trouveras », reformuler son interrogation afin de gagner du temps. L'illumination ne vient pas. Je reste sans voix puis m'entends botter en touche par un : « Vaste sujet qui mériterait plusieurs heures de développement, malheureusement... »

Jérémy hausse les épaules et quitte la salle dépité. Quant à moi, je finis par ranger mes affaires, frustré de ne pas lui avoir consacré plus d'attention. Dans le TGV qui me ramène vers Paris, sa question revient en boucle, comme la technique de vente du *disque rayé* que j'ai développée l'après-midi même, et j'en viens à songer à mon propre parcours professionnel. Dire que ma scolarité fut chaotique relève de l'euphémisme. Au collège, puis au lycée, je m'ennuyais *grave*, sauf en français puis en philosophie. Je rêvais d'être une rock star entourée de fans hys-

tériques m'arrachant mes vêtements *backstage*. Chaque mois de juin, ma mère se prenait la tête entre les mains, quant à mon père, il trouvait de nouvelles ressources diplomatiques pour convaincre le conseil des professeurs de me laisser passer dans la classe supérieure. Cependant, malgré des notes à un chiffre, je parvins à devenir LE premier bachelier à *l'arrache* de toute ma famille, voire de mes ancêtres, émigrés des *schtetlles*. Un titre honorifique conservé neuf ans. Mon frère et son admission dans une école de commerce banaliseront à jamais mon exploit.

Le Bac. Un si précieux sésame que je n'ai jamais eu pourtant besoin d'utiliser professionnellement, mais dont l'absence aurait peut-être fermé certaines portes, ouvertes d'autres. Qui sait ? Je confesse qu'avec le recul de l'âge et de l'expérience, des études de droit m'auraient passionné. Mon fort esprit de contradiction, l'attrance pour les effets de manche et les plaidoiries sans doute.

J'ai débuté comme journaliste, sans autre formation que le terrain et la confiance d'un grand patron de presse, Philippe Bouvard, cancre lui-même comme il me l'apprendra plus tard avec son merveilleux sens de l'aphorisme : « Comme je n'avais aucun talent, je me suis efforcé toute ma vie de découvrir celui des autres. C'est donc librement, par choix et curiosité personnelle, que j'ai opté pour l'autodidaxie. » Un précepte *coach attitude* que j'assume avec discrétion.

Je fus tour à tour directeur de collection, auteur de plusieurs documents de société. « Tout bonheur que la main n'atteint pas n'est qu'un leurre » avait-il coutume de nous dire lorsqu'il entrait dans notre bureau pour annoter un papier, biffer un paragraphe redondant. Puis, sans autre

ambition professionnelle que celle d'appréhender des univers inconnus et multiplier les rencontres, les aventures humaines, j'ai poussé la curiosité et me suis égaré dans d'autres activités purement alimentaires (textile, grande distribution, immobilier, assurances) bien éloignées de mes aspirations profondes, où je pus, à loisir, développer mon impéritie, multiplier les échecs qui, sans le savoir, me rapprochaient petit à petit de ma future réussite personnelle autant que professionnelle en perpétuelle construction.

Depuis bientôt dix ans, je suis conférencier, coach, formateur, consultant en management, action commerciale et communication et propose mes services à des entreprises internationales. Une activité passionnante, un bonheur quotidien que je façonne, peu à peu, sur mesure. Quoi qu'il en soit, je me suis toujours considéré comme un pur autodidacte, revendiqué comme un atypique, parfois victime du *syndrome de l'imposteur* bien connu de mes semblables en autodidaxie. C'est sans doute une des raisons pour lesquelles l'interpellation de ce stagiaire résonna longtemps dans mon esprit et alimenta plusieurs années de réflexion, de recherche, et une constante interrogation admirative pour tous ces entrepreneurs communément appelés *self made men and women* dont je cherchais à comprendre ce qui les avait motivés et dont certains ont accepté de me confier, anonymement ou librement, une partie de leur jardin secret. Ces femmes et hommes célèbres ou totalement méconnus du grand public, qui ont construit leur réussite professionnelle avec pour seul fondement scolaire de « savoir lire, écrire et compter ». Élémentaire, essentiel et parfois suffisant !

Leurs *success-stories* recèlent pourtant toutes des points communs :

- une indéfectible confiance en leur instinct et leur bonne étoile ;
- un acharnement à transcender les difficultés pour les transformer en opportunités créatives ;
- une intarissable puissance de travail ;
- des facultés d'adaptabilité à l'environnement, à la situation, aux autres, proprement hallucinante ;
- un charisme et un leadership communicatif.

Tous témoignent que créer la vie de ses rêves n'est pas obligatoirement une condition concomitante à l'accumulation de diplômes ou de distinctions honorifiques posées sur le rebord d'une cheminée. Lorsque l'on est *né quelque part* ou issu de milieu modeste, ou bien sans héritage financier, ou sans précieux bagage intellectuel, sans don artistique précoce, sans prédispositions artisanales, ou sans qualités sportives de haut niveau – la réussite sportive et artistique fera peut-être l'objet d'un second ouvrage, les politiciens et hommes d'États du monde entier rempliraient à eux seuls un tome entier – l'acmé du succès entrepreneurial peut être tout aussi atteignable.

C'est à eux que cet ouvrage est consacré et dédié, qu'ils en soient ici remerciés pour m'avoir guidé. Les écouter évoquer le parcours qui les a menés au sommet est d'autant plus savoureux qu'ils l'évoquent avec modestie, étonnement, humour. Dans leurs regards brillent toujours la malice enfantine, l'énergie du bonnet d'âne fier d'apporter la contestation aux jugements péremptoires