Sandrine RAMPONT

PARFOIS INGÉRABLES, TOUJOURS BRILLANTS

Repérer, manager et fidéliser les HAUTS POTENTIELS





Les hauts potentiels au travail : « mode d'emploi »

Les hauts potentiels sont parfois qualifiés d'ingérables : ils peuvent sortir du cadre imparti, exprimer des opinions divergentes, contester des décisions... Leur puissance intellectuelle, leur sensibilité et leur intuition en font des collaborateurs rares, aussi brillants que déconcertants, qui laissent souvent démunis ceux qui interagissent avec eux

Émaillé de nombreux témoignages, riche en exemples et pratiques, cet ouvrage décrypte leur comportement au travail et permettra aux managers, DRH et dirigeants de construire avec eux des relations efficaces et durables.

- Comprendre le fonctionnement des hauts potentiels et leur valeur ajoutée pour l'entreprise.
- Savoir les repérer dans une équipe.
- ★ Connaître les modes de management qui fonctionnent avec eux et ceux à éviter.
- ★ Construire et promouvoir un modèle managérial bénéfique aussi bien pour eux que pour l'ensemble de l'organisation.

« J'aurais aimé lire cet ouvrage plus tôt. Il m'a ouvert les yeux sur les comportements de certains dirigeants qui m'ont managé ou que j'ai eu à manager. »

Gilles Poirieux, ancien directeur général du groupe Sodexo, président d'EVH

« Un haut potentiel, c'est une personne qui, face à une responsabilité, va non seulement accomplir ce qui est attendu, mais également aller spontanément au-delà. »

Jan Wörner, directeur général de l'Agence spatiale européenne (ESA)



Sandrine Rampont a une expérience de vingt ans de direction générale, dans des environnements exigeants et attractifs pour les hauts potentiels. Elle a été directrice générale associée d'Infopro Digital et a piloté plusieurs entités du groupe en France et à l'international. Elle a dirigé les divisions médias, édition et formation du groupe RELX. Elle est membre de Mensa (The High IQ Society).

Parfois ingérables, toujours brillants

Éditions Eyrolles 61, bd Saint-Germain 75240 Paris Cedex 05 www.editions-eyrolles.com

Mise en pages : Sandrine Escobar

En application de la loi du 11 mars 1957, il est interdit de reproduire intégralement ou partiellement le présent ouvrage, sur quelque support que ce soit, sans autorisation de l'éditeur ou du Centre français d'exploitation du droit de copie, 20, rue des Grands-Augustins, 75006 Paris.

© Éditions Eyrolles, 2019 ISBN: 978-2-212-57277-3

Sandrine Rampont

Parfois ingérables, toujours brillants

Repérer, manager et fidéliser les hauts potentiels



SOMMAIRE

Préface	11
Ce qui a déclenché l'écriture de ce livre	13
Introduction. Le management des hauts potentiels, un enjeu essentiel	17
Partie I	
HAUT POTENTIEL ET ENTREPRISE Pour le meilleur ou pour le pire	21
Chapitre 1. La valeur ajoutée du haut potentiel dans l'entreprise	23
En finir avec les stéréotypes liés aux « surdoués »	23
Le cerveau surefficient est-il vraiment différent ?	24
Faut-il avoir peur du haut potentiel ?	26
Surefficience intellectuelle et troubles d'apprentissage	29
S'adapter à la norme sans perdre son identité	30
S'entourer de hauts potentiels : pour se transformer, pour survivre	31
Réussir dans un monde qui change viteSortir du cadre pour répondre au défi numérique	32 33
Conduire le changement : la clé de la pérennité	33
Nommer des hauts potentiels à certains postes clés : une nécessité	35
La qualité du leadership impacte la croissance	35
Des leaders champions de l'innovation et de la transformation	37
Mixer dans les Comex Spiky Leaders et managers dans la norme	37

Investir dans le développement des hauts potentiels le plus tôt possible	38
Assurer la cohésion des talents dans les équipes de direction	38
Identifier le plus tôt possible tous les hauts potentiels	
de l'entreprise	39
Créer les conditions de la coopération de tous	39
Chapitre 2. Repérer le haut potentiel dans une équipe	41
De l'intérêt des tests pour repérer les personnes à haut potentiel	41
Les tests psychométriques d'évaluation de l'intelligence	43
Qu'apportent les tests réalisés en entreprise ?	45
Les limites de tous ces tests	48
Une personnalité paradoxale : surefficiente et sensible	49
Une rapidité, une sensibilité et une fatigabilité hors normes	50
Visant l'excellence, entier, il a du mal à lâcher prise	55
Il aime les challenges et s'implique beaucoup, parfois trop	57
Manager, il fait preuve d'un style de leadership particulier	58
Le haut potentiel peut être un grand leader	58
Il peut aussi être un très mauvais manager	60
Comment une intelligence de haut niveau conduit à l'échec	61
Des relations parfois difficiles avec ses collègues ou ses managers	62
Il a des soucis pour comprendre et se faire comprendre	62
Il peut manquer de sens politique	64
Il rêve d'un monde parfait, alors que tout semble lui réussir	65
Il respecte la hiérarchie mais a besoin d'autonomie	66
Chapitre 3. Des caractéristiques qui peuvent devenir des fragilités	71
Le tempérament du haut potentiel lui joue des tours dans l'entreprise	72
Un sens des responsabilités parfois excessif	72
Un rapport paradoxal à l'argent qui comporte des risques	73
Une culpabilisation vis-à-vis de sa réussite qui peut être nocive	74

Des stratégies de protection parfois dangereuses	75
L'autolimitation, une stratégie d'adaptation	75
La procrastination, un moyen de mise à distance ?	76
La précrastination, pour vider un esprit trop encombré	76
Le masque social envahissant, une stratégie de survie	76
Un vécu en entreprise qui peut avoir des conséquences graves	78
Le haut potentiel est souvent un surperformant angoissé	78
Un risque de souffrance au travail exacerbé ?	82
Le haut potentiel face au bore-out et au brown-out	84
Les risques liés aux pratiques managériales toxiques	86
Les cultures nocives pour le haut potentiel	87
Les modes d'organisation qui créent de l'insécurité	88
Les comportements managériaux toxiques	91
Leur talon d'Achille : le manager manipulateur ou pervers	94
, ,	
Partie MANAGEMENT DES HAUTS POTENTIELS	102
Partie II	103
Partie MANAGEMENT DES HAUTS POTENTIELS Miser sur l'intelligence collective	
Partie MANAGEMENT DES HAUTS POTENTIELS Miser sur l'intelligence collective	
Partie MANAGEMENT DES HAUTS POTENTIELS Miser sur l'intelligence collective	105
Partie MANAGEMENT DES HAUTS POTENTIELS Miser sur l'intelligence collective	105
MANAGEMENT DES HAUTS POTENTIELS Miser sur l'intelligence collective Chapitre 4. Créer un environnement attractif et générateur de performance Millennials, seniors, femmes à haut potentiel : l'avenir de l'entreprise ? Millennials à haut potentiel et entreprise :	105
MANAGEMENT DES HAUTS POTENTIELS Miser sur l'intelligence collective Chapitre 4. Créer un environnement attractif et générateur de performance Millennials, seniors, femmes à haut potentiel : I'avenir de l'entreprise ? Millennials à haut potentiel et entreprise : une équation impossible	105 106 106
MANAGEMENT DES HAUTS POTENTIELS Miser sur l'intelligence collective Chapitre 4. Créer un environnement attractif et générateur de performance Millennials, seniors, femmes à haut potentiel: I'avenir de l'entreprise? Millennials à haut potentiel et entreprise: une équation impossible Composer avec les hauts potentiels « seniors », une nécessité	105 106 106 109
MANAGEMENT DES HAUTS POTENTIELS Miser sur l'intelligence collective Chapitre 4. Créer un environnement attractif et générateur de performance Millennials, seniors, femmes à haut potentiel : I'avenir de l'entreprise? Millennials à haut potentiel et entreprise: une équation impossible Composer avec les hauts potentiels « seniors », une nécessité Révéler les hauts potentiels féminins, une opportunité	105 106 106 109 110
MANAGEMENT DES HAUTS POTENTIELS Miser sur l'intelligence collective Chapitre 4. Créer un environnement attractif et générateur de performance Millennials, seniors, femmes à haut potentiel: l'avenir de l'entreprise? Millennials à haut potentiel et entreprise: une équation impossible Composer avec les hauts potentiels « seniors », une nécessité Révéler les hauts potentiels féminins, une opportunité	105 106 106 109 110 112

Primauté à l'authenticité et aux rapports humains	116
Des actions alignées avec les valeurs affichées	117
Liberté et autonomie : une nécessité pour activer les talents	118
Créer de l'autonomie à tous les niveaux	119
Favoriser l'innovation collective	121
9	124
Savoir repérer, développer et valoriser les talents	125
Créer un environnement de travail basé sur la confiance	
	126
,	126
1	129
Privilégier une organisation du travail flexible et efficiente	129
Créer une organisation agile, exigeante et performante	130
Chapitre 5. Oser le leadership éclairé pour fidéliser les hauts potentiels	133
·	
Les pratiques managériales qui inspirent les hauts potentiels	
	136
Ce qu'un manager ne doit jamais oublier : savoir s'adapter	139
Apporter une valeur ajoutée à des collaborateurs	139
' '	139
	141
	143
1 9 1 1	143
3	147
	149
Valoriser ses qualités de simplification, d'organisation	150
et d'optimisation Placer les « stars » dans des fonctions où le relationnel	130
	151
Pour certains, tous les chemins mèneront à la tête de l'entreprise	154

Créer un environnement de travail inclusif	154
Laisser les managers jouer pleinement leur rôle	157
Oser valoriser les meilleurs managers	158
La clé du succès : accepter la singularité	160
Bientôt tous sous-doués ?	164
Chapitre 6. Porter un autre regard sur le management des hauts potentiels	167
Décoder l'attitude des hauts potentiels millennials, avec Harry Potter	168
Les huit tomes d'Harry Potter, un parcours du combattant	168
Poudlard, l'école des millennials surdoués	169
Décrypter comment un système devient tyrannique avec Star Wars Hollywood, un monde où il faut s'adapter aux KPI du business Les dérives liées à la course à la toute-puissance	170 170 171
Comprendre les relations toxiques avec Amélie Nothomb	172
Ses héros, tous des hauts potentiels ?	173
Ses romans, un combat contre les manipulateurs ?	173
L'entreprise hyper normée, une organisation inhumaine ?	174
Conclusion. Transformer les comportements managériaux pour tous	177
Les hauts potentiels, leviers de réussites collectives	181
Remerciements	185
Bibliographie	187
Table des encadrés	193
Indov	105

PRÉFACE

En lisant cet ouvrage, j'ai été touché par le cri d'alerte de son auteur.

Les hauts potentiels, qui développent depuis l'enfance de grandes capacités d'adaptation pour se conformer aux règles sociales et vivre harmonieusement avec les autres, sont une vraie chance pour l'entreprise qui sait tirer parti de leurs forces et prend conscience de leurs vulnérabilités.

Quel gâchis d'assécher de telles personnalités, qui peuvent être de puissants moteurs de performance et d'intelligence collectives. Quelle tristesse de voir comment il est possible de les détruire en les forçant à se limiter ou en les poussant à la sur-adaptation...

Quelle est la différence entre un homme intelligent et un homme brillant ? C'est à Antoine Pinay – l'un des rares Premiers ministres français à ne pas avoir demandé à l'être – d'y répondre de manière limpide : en France nous avons beaucoup de gens très intelligents. Un homme brillant est certes très intelligent mais il a en plus... du bon sens.

J'aurai aimé lire cet ouvrage plus tôt. Il m'a ouvert les yeux sur ces décalages dans la vitesse, la manière de raisonner, la façon de communiquer des hauts potentiels, me rappelant les comportements de certains dirigeants qui m'ont managé ou que j'ai eu à manager dans ma carrière. Il m'a aussi permis de mieux comprendre les réactions de plusieurs proches à haut potentiel, qui peinent à déployer leurs ailes dans un monde qui les empêche d'exister.

Ce livre explique leurs mécanismes de fonctionnement pour que celles et ceux qui interagissent avec des hauts potentiels puissent les « décoder », améliorer les interactions avec eux et en faire bénéficier l'entreprise. En ce sens, ce livre répond très bien à ce besoin de prise de conscience.

Il propose ensuite des actions pour rendre les entreprises à la fois humaines et performantes, en faire des écosystèmes ouverts, inclusifs, dans lesquels les actions se font par et pour les collaborateurs.

Enfin, cet ouvrage est un appel à tous les hauts potentiels pour qu'ils n'attendent pas d'être compris mais prennent la place qu'ils méritent dans

l'entreprise, deviennent acteurs de pratiques managériales vertueuses et encouragent tous les autres collaborateurs à l'être aussi.

Une bien belle mission pour tous les managers de contribuer à tailler chaque « diamant brut » qui leur est confié, afin que chacun puisse briller de toutes ses facettes tout en gardant l'éclat de sa singularité!

Gilles Poirieux Ancien DG filiales et zones du groupe Sodexo Président du réseau de dirigeants EVH (Vers une entreprise vivante par et pour des femmes et des hommes vivants)

CE QUI A DÉCLENCHÉ L'ÉCRITURE DE CE LIVRE

Stop! C'est le cri de mon corps qui m'a permis de quitter l'entreprise. Celle dans laquelle je m'étais investie pendant onze ans et que j'avais fait grandir. Elle était en train de me détruire.

Tout cela à cause d'un changement de gouvernance qui a provoqué une cascade d'impacts dans laquelle nous – les managers associés – avons été entraînés.

Pour moi, tout a basculé. Mon périmètre a doublé mais j'ai régressé. Je suis entrée à toute berzingue dans un tunnel sans fin. Les activités que je dirigeais auraient dû décroître. Pourtant, je les ai développées. En mode « pilotage automatique », je me suis coupée de mes émotions pour délivrer la performance attendue avec les moyens disponibles. Devenue une machine à créer du résultat, je travaillais jour et nuit. Je n'apprenais plus rien et me sentais à la fois submergée et sous-utilisée.

Malgré une prise de conscience croissante que ma situation était devenue inacceptable, il m'a fallu trois ans pour partir. J'ai réussi quand j'ai compris que, à la place où j'étais, je ne pouvais pas inverser le processus de destruction collective enclenché.

Comment est-il possible d'en arriver là ?

À 3 ans, je savais lire, écrire et compter. Ma scolarité a été marquée par de l'ennui, mais aussi du plaisir. Cela dépendait de l'ambiance et, surtout, de la compétence des enseignants.

Bien qu'en tête de classe, les environnements compétitifs m'ont souvent fait fuir. Dans ma classe préparatoire aux grandes écoles de commerce, beaucoup rêvaient d'intégrer HEC. Pas moi.

Ne supportant pas de me sentir « formatée », j'ai choisi une école dans la région que j'aimais.

Mon diplôme en poche, une PME m'a attirée. Exigeante et agile. Un formidable terrain d'apprentissage. Nous étions autonomes, libres de nous organiser, stimulés intellectuellement et humainement. Quand l'entreprise a été vendue à un grand groupe international, j'en ai pris la direction, à 27 ans pour poursuivre ensuite mon évolution, portée par un Comex¹ et une équipe extraordinaires. Nous étions créatifs, travaillions beaucoup, dans la joie et la bonne humeur. Les résultats étaient exceptionnels et pourtant personne ne se prenait au sérieux.

Bien qu'intégrée dans le programme de développement des hauts potentiels du groupe, je l'ai quitté au bout de sept ans car je n'évoluais pas au rythme qui me convenait.

J'ai alors rejoint une ETI² française sous LBO³. Au contact de son président, il m'a fallu mettre de côté une partie de mes convictions pour avancer. Le jeu en valait néanmoins la chandelle : les équipes étaient talentueuses, mes missions stimulantes et variées, le rythme était rapide, j'appréciais son esprit entrepreneurial. Là-bas, je me suis développée seule, en m'efforçant de donner à mes équipes des occasions de grandir tout en délivrant les résultats attendus. Jusqu'à ce que je me retrouve dans une configuration où ce n'était plus possible.

C'est un sentiment de décalage qui m'a fait prendre conscience de ma « différence ».

La vie en entreprise n'est pas toujours facile pour ceux qui comprennent, décident et agissent beaucoup plus rapidement que les autres. Ceux qui performent le plus. Le regard des autres juge, envie, condamne. Sans arrêt. Il les contraint à réussir. Alors les hauts potentiels s'adaptent à la pression,

Comex : comité exécutif.

^{2.} ETI : entreprise de taille intermédiaire. C'est une entreprise qui compte entre 250 et 4 999 salariés, soit un chiffre d'affaires n'excédant pas 1,5 milliard d'euros et un total de bilan n'excédant pas 2 milliards d'euros.

^{3.} LBO: Leverage Buy Out ou rachat avec effet de levier, est un montage financier permettant le rachat d'une entreprise par le biais d'une société holding qui recourt à l'emprunt pour acquérir la société en question.

même quand elle est déraisonnable, ou alors ils se limitent, pensant se protéger.

C'est ainsi qu'ils se retrouvent victimes d'un système dans lequel tout devient permis, au titre des objectifs, y compris les dérives managériales et les « jeux » pervers.

En ce qui me concerne, j'ai commis l'erreur de me sur-adapter à un environnement dans lequel je n'étais vraiment plus à ma place. Cela m'a permis de comprendre comment l'entreprise réussit à détruire les « ressources » dont elle a besoin pour assurer son avenir. Ce livre propose une réflexion pour la réconcilier avec tous ses talents.

La performance peut s'obtenir autrement.

Introduction

LE MANAGEMENT DES HAUTS POTENTIELS, UN ENJEU ESSENTIEL

Par réflexe naturel, les individus cherchent à maîtriser leur environnement pour assurer leur survie et leur développement. Cela les amène à élaborer de puissants systèmes de coopération sociale.

Pendant la révolution industrielle, l'entreprise a mis en place une organisation scientifique du travail et inventé le management pour optimiser la productivité. Quelques décennies plus tard, le constat que l'être humain perdait en motivation et en efficacité à trop exécuter des tâches décomposées et vides de sens a fait entrer la psychologie dans les pratiques managériales, pour rendre les salariés heureux et performants au travail.

Aujourd'hui, la révolution technologique accélère le rythme des transformations. L'imprévisible devient la norme. Si l'avenir a pu se construire en analysant le passé, cela ne suffit plus. Inventer le futur passe par le fait de comprendre la complexité et celui d'innover pour s'adapter. Cela amène l'intelligence globale – logique, sociale et émotionnelle – à peser davantage que les connaissances ou l'expertise lorsqu'il s'agit d'assurer la compétitivité d'une organisation.

Repérer les personnes qui possèdent une ou plusieurs formes d'intelligence à un niveau extrême et coopérer avec elles s'avère alors essentiel. Les experts les appellent des hauts potentiels intellectuels (HPI) ou, plus simplement, des hauts potentiels (HP). Pour l'entreprise, ce terme désigne les jeunes cadres performants et ambitieux, généralement diplômés de grandes écoles, qu'elle veut attirer, engager et préparer à prendre ses postes clés. Le haut potentiel dont il est ici question peut en faire partie, mais ce n'est pas toujours le cas. Celui de ce livre, c'est celui qui aurait pu être qualifié, enfant, d'intellectuellement précoce et qui a grandi. Haut potentiel dans l'entreprise,

il l'est aussi dans sa vie personnelle. Il fonctionne différemment des autres. Identifié par un test scientifique, il est placé dans la catégorie des hauts potentiels si son quotient intellectuel se situe dans la tranche supérieure à 130. Au-delà de 145, il entre dans la classe des très hauts potentiels (THPI). Les compétences évaluées par ce test ne suffisent pas pour bien fonctionner dans l'entreprise. Le haut potentiel intellectuel n'est efficace au travail que s'il bénéficie d'un niveau d'intelligence émotionnelle suffisant pour bien coopérer avec les autres. Or c'est souvent sur ce point que le bât peut blesser.

J'ai choisi de traiter du management des hauts potentiels et des très hauts potentiels définis par les tests, avec un focus sur ceux qui s'intègrent facilement et réussissent, les *super achievers* (super performants) : ceux qui pensent et agissent vite, ont une grande capacité de travail et génèrent le plus de résultats. Des personnes qui semblent invulnérables mais dont les performances extrêmes et caractéristiques particulières peuvent faire obstacle à leur progression dans une organisation. Et les exposer à de sérieux problèmes.

Certains employeurs abusent de ces individus qui relèvent tous les défis sans réclamer ni reconnaissance ni soutien. La pression qu'ils leur imposent pour repousser les limites du possible les épuise et peut les conduire à perdre ce qui fait leur force. Pour les autres, décoder leurs attitudes est indispensable pour s'appuyer pleinement sur leurs talents.

Mon ambition est de décrypter les comportements des hauts potentiels au travail pour aider ceux qui les côtoient à bien fonctionner avec et générer ainsi de l'intelligence globale et de la performance collective. Je propose également des pistes pour les repérer, les recruter, les accompagner dans leur développement et les fidéliser.

Alors que les employeurs essaient de les séduire, ces anciens « premiers de la classe » rechignent désormais à rejoindre une organisation susceptible de les brider. Ils préfèrent créer leur start-up et s'investir dans un projet qui a du sens. S'ils entrent dans une entreprise traditionnelle, c'est souvent le temps d'acquérir une expérience exploitable pour autre chose.